

## Nachgefragt

Norbert Schneider, Geschäftsführer,  
Uni-Geräte E. Mangelamm elektro-  
technische Fabrik GmbH, Weeze

**messe-daily:** Sie haben im Vorfeld der Messe einen neue Produktpalette angekündigt. Was genau stellen Sie im Rahmen der THERMPROCESS an ihrem Messestand aus ?

Interessenten und Kunden finden an unserem Messestand unter anderem eine neuer Baureihe, die VX-Ventile. Diese zeichnen sich durch eine hohe Energieeffizienz aus: so reduziert sich die Leistungsaufnahme beispielsweise von 70 Watt Dauerleistung auf nur 7 Watt, dies entspricht einer Energieeinsparung von 90 %.

**messe-daily:** Welche Features bieten Sie Ihren Kunden zusätzlich zu den ausgestellten Produkten ?

Neben unseren zukunftsorientierten/innovativen Produkten schaffen wir über mehrere Medienkanäle umfassende Services. So z.B. per Online-Datenbank auf unserer Website, als mediale Produkt- und Unternehmensdarstellung, sowie in Form von 3D-Animationen, die das Verständnis für Kunden und Interessenten zur Einsatzmöglichkeit unserer Ventile erleichtern.

Landessprachliche Online-Angebote unserer internationalen Vertriebspartner runden das Paket ab.

**messe-daily:** Das Thema Nachhaltigkeit ist in aller Munde. Welche Bedeutung hat nachhaltige Produktion für Ihr Unternehmen ?

Hochinnovative Herstellungsprozesse unter der Prämisse nachhaltiger Produktion ist das beherrschende Thema der THERMPROCESS 2011. Auch wir stellen uns dieser Herausforderung. Mit unserer Produkten – speziell der neunten VX-Ventile – tragen wir zu einem deutlich geringeren Primärenergieverbrauch der Anlagenbetreiber bei.

**messe-daily:** Bedienen Sie auch internationale Kunden und welche Erfahrungen haben Sie damit bereits gemacht ?

Die Globalisierung hat auch für Uni-Geräte einen großen Stellenwert. Dafür wurden vor geraumer Zeit Vertriebspartner in unseren Zielländern rund um den Globus etabliert. So schaffen wir Kontakte und Bindungen zu neuen und bestehenden internationalen Kunden und stehen landessprachlich betratend zur Verfügung.

**messe-daily:** Mit welchen Erwartungen kommen Sie zur THERMPROCESS nach Düsseldorf ?

Diese Messe hat für uns einen ganz besonderen Stellenwert. Hier nutzen wir die Möglichkeiten mit unseren Kunden oder auch potentiellen Kunden über deren Anforderungen und Bedürfnisse ins Gespräch zu kommen. Basierend auf diesen Erfahrungen entwickeln wir neue Lösungen und effiziente Angebote für die Branche.

**Halle 9, Stand E10**